



— LE —

COMPTOIR



DU

VISAGE

SOINS & MAQUILLAGE



Le premier concept d'espace dédié au soin du visage

Plusieurs prestations sont proposées, toutes dédiées au soin du visage :

- Soins signature (Cryo ou Oxy)
- Soins complémentaires (masque, gommage...)
- Travail des cils & sourcils (épilation, rehaussement, teinture...)
- Maquillage (soirée, mariage...)
- Ateliers maquillage, événements (EVJF...)



Le marché



Marché anti-âge



Le marché de l'anti-âge est le **marché majeur** de l'esthétique : c'est un marché dynamique avec une grande possibilité d'innovation.

La France est le **leader** sur le marché du soin du visage en Europe :

- **2009** : CA de **5,9 milliards** d'euros
 - **2013** : CA de **6,5 milliards** d'euros
- +4,4 %** de croissance en 2010

Focus sur les rides : selon Mintel 62 % des femmes françaises sont consommatrices de soins antirides

Cible :

- Femme CSP + 30-50 ans
- Nouvelle cible : les **hommes**

LES ENJEUX: Etude de marché



- Se **positionner** en tant qu'**expert** anti-âge et soin visage de précision
- **Assurer la crédibilité du concept** avec les **tests** et les **études cliniques**
- **Innover** en diversifiant **ingrédients**, les **textures...**
- Élargir les **cibles commerciales** avec le marché des **préseniors** (35-50 ans) et les hommes



Tendances des consommatrices du soin visage

- Casser les codes de la cabine traditionnelle
- La convivialité du soin en open-space
- La cliente accède à une technologie de précision dans un environnement nouveau

Constat: Pourquoi les femmes ne font pas ou plus régulièrement un soin du visage?

- Perte de temps: en moyenne 3h
- Après un soin on rentre souvent chez soi : se coiffer, matifier sa peau qui brille/est rouge, se maquiller...
- La démarche de rentrer dans un institut peut bloquer : RDV souvent obligatoire et rarement dans l'instant T.
- Le soin trop simple/classique/pas assez efficace





Les soins



Les soins "Signature"

- 1** - Démaquillage,
nettoyage de peau
- 2** - Un soin high tech
Oxy ou Cryo
- 3** - Maquillage flash

69 € ou
49 € avec la carte

30mts



Le soin pour homme

30mts

1 - Nettoyage de peau

2 - Gommage enzymatique

3 - Soins high tech Oxy
ou Cryo

69 € ou

49 € avec la carte



Nouveau

ABONNEMENT

39 € /mois*

***39 € /mois 1 soin du visage + maquillage ou sourcils
69 € /mois 2 soins du visage + maquillage ou sourcils**

Je veux...

Corriger

Si votre peau est sujette aux imperfections, points noirs, si vous avez la peau grasse, cette formule sera parfaite.

1 gommage enzymatique ou au charbon actif

1 soin Oxy pour purifier en profondeur

1 masque purifiant à l'argile

89 € (ou 63 € avec la carte avantage)

Purifier

Si vous souhaitez entretenir votre peau, mais qu'elle n'a pas de véritables problèmes, vous pouvez opter pour ce forfait qui lui fera le plus grand bien.

1 soin Oxy pour purifier

1 masque à l'argile

79 € (ou 56 € avec la carte avantage)

Hydrater

Si vous souhaitez travailler le confort de votre peau, et dire adieu aux petites rougeurs et aux tiraillements, c'est le soin qu'il vous faut.

1 soin Oxy pour hydrater en profondeur

1 masque nourrissant

79 € (ou 56 € avec la carte avantage)

Lisser

Pour réduire les signes du temps, les rides et micro ridules, corriger le manque d'élasticité de votre peau, cette formule est la plus adaptée.

1 soin Cryo pour repulper et lisser les rides

1 masque nourrissant

79 € (ou 56 € avec la carte avantage)





Les ateliers maquillage

Vous avez toujours rêvé de savoir vous maquiller comme une pro ? On vous apprend ! Nos maquilleuses vous donneront toutes leurs astuces pour reproduire les bons gestes et vous sublimer en quelques minutes.

LA FABULEUSE

Apprenez à vous maquiller le teint, les yeux ou les lèvres en 30 minutes - **30 €**

L'AUDACIEUSE

Reproduisez les bons gestes et apprenez à vous maquiller en fonction de la morphologie de votre visage en 1 heure - **79 €**

LA VOLUPTUEUSE

Apprenez à vous faire un maquillage complet + une technique particulière (smocky eyes, maquillage de soirée...) en 1h15 - **109 €**

LES ÉLÉGANTES

Atelier 2 à 3 personnes en 1h15 : 1 leçon ciblée pour apprendre à maquiller une zone au choix parmi le teint, les yeux ou la bouche - **35 € /personne**

LES ENVOÛTANTES

Atelier 3 à 5 personnes en 2h : conseils personnalisés sur les soins, apprendre à se maquiller comme une pro - **45 € /personne**

Spécial mariée

LA DÉTERMINÉE

Future mariée : on vous bichonne !

Le forfait commence 2 ou 3 mois avant votre grand jour avec **1 soin au choix** pour préparer la peau. Quelques temps avant, quand vous le souhaitez, vous venez nous expliquer vos goûts, vos attentes, et on réalise votre **essai maquillage**.

Vous revenez nous voir le jour J et on vous fait **1 soin éclat** et le **maquillage mariée** choisi ensemble lors des essais.

Côté tarif, il faut compter **240 €** pour le pack mariée. Il est éligible à la réduction donnée par la carte avantage* et passe donc à **182,50 €**

** La carte avantage coûte 39 € à l'année et vous donne droit à 30% de remise sur tous les soins.*

Pour passer une belle dernière journée de "demoiselle" entourée de vos proches, vous pouvez privatiser le Comptoir pour organiser un atelier spécial enterrement de vie de jeune fille. Plus de renseignements ici.



Un maquillage de pro

Maquillage de jour

Léger, il aura pour but de révéler votre beauté tout en restant très naturel. On vous propose une palette de couleurs en fonction de votre carnation.

Maquillage de soirée

Plus sophistiqué, il sera généralement plus intense, avec par exemple un smoky eyes ou une bouche bien travaillée.

Les petits plus...

Cils & sourcils

Teinture des cils et des sourcils, rehaussement des cils, épilation des sourcils...

On les bichonne pour sublimer votre regard.

Gommage

Enzymatique ou au charbon, il va éliminer les cellules mortes et l'excès de sébum.

Grain de la peau affiné et teint clarifié.

Maquillage

Belle de jour ou star d'un soir, après vous avoir chouchoutée, on vous pomponne en vous proposant différents maquillages, selon vos envies.

Masque

Purifiant ou hydratant, il purifie et nettoie en profondeur les couches cellulaires de votre peau. Nos produits cosmétiques sont vendus en ligne, [cliquez ici](#).

6 séances Oxy ou Cryo



245 €

au lieu de 384 €

Soit 1 séance offerte

Les technologies

Le soin Cryo

Objectifs :

- Raffermer les tissus
- Augmenter l'élasticité
- Diminuer le double menton
- Améliorer la qualité de la peau
- Relaxer

Le soin Cryo

Technique :

Radiofréquence unipolaire + effet cryo

- PRECISION : 3 profondeurs ajustables en fonction de l'épaisseur des tissus
- ERGONOMIE : 2 pièces à main à adapter selon la zone
- EFFICACITE : résultat visible après le soin

Le soin *Oxy*

Objectifs :

- Hydrater en profondeur
- Réduire les imperfections
- Raffermer la peau
- Protéger contre les radicaux libres
- Améliorer l'apparence de la peau

Le soin Oxy

Technique :

11 sérums concentrés qui se combinent entre eux pour faire un soin 100% personnalisé

Grâce à un appareil spécifique, le sérum est infusé dans la peau pour faire pénétrer les actifs en profondeur

Les cosmétiques

Les cosmétiques

Nous avons développé notre propre gamme de cosmétiques.
Ils sont en vente directement dans le centre, mais aussi sur la boutique en ligne.

Crème anti âge, crème premières rides

Eau micellaire, lait démaquillant

Masque purifiant

Gommage enzymatique

Sérum pour les yeux



LAIT DÉMAQUILLANT ♥ 0
19,90€



EAU MICELLAIRE ♥ 0
19,90€



MASQUE PURIFIANT ♥ 0
34,90€



SÉRUM LIFT YEUX ♥ 0
39,90€



GOMMAGE ENZYMATIQUE ♥ 2
34,90€



CRÈME GLOBALE ANTI-ÂGE ♥ 0
44,90€



MA CRÈME PREMIÈRES RIDES ♥ 3
39,90€

Tarif Cosmétique:

Crème anti-âge Global : Golden Collagénine

44,90€

30 ml

Ma crème 1^{ères} Rides : Acide Hyaluronique
Vitamine E

39,90€

30 ml

Sérum Lift Yeux

39,90€

30 ml

Gommage Enzymatique doré

34,90€

50 ml

Masque Purifiant

34,90€

50 ml

Eau Micellaire

19,90€

150 ml

Lait Démaquillant

19,90€

150 ml

Le centre pilote en photos



COMPTOIR
VISAGE
SOINS & MAQUILLAGE

BIENVENUE











Le site internet





La technologie au service de votre visage

Q DECOUVRIR LES SOINS

☎ PRENDRE RENDEZ-VOUS

BIENVENUE

Vous avez envie de bichonner votre peau et de vous offrir un moment 100% détente chaque mois ?

DECOUVRIR L'ABONNEMENT



Rejoindre le réseau

Un réseau structuré

- ✓ Accompagnement dans la création de votre société
- ✓ Accompagnement dans la recherche du local, travaux, enseigne
- ✓ Assurance RC Pro équipement et mobilier avec nos fournisseurs
- ✓ Equipe webmarketing : gestion de vos réseaux sociaux, référencement, campagnes de publicité digitale
- ✓ Formation initiale et régulières, dynamique commerciale
- ✓ Création d'offres régulières, et d'affiches dédiées à commander en ligne

Un apport de clientèle

- ✓ Gestion de vos réseaux sociaux : publications et modération
- ✓ Création et gestion de vos campagnes (Facebook, Instagram et Google)
- ✓ Génération et qualification de prospects
- ✓ Prise de RDV directement sur votre logiciel

OBJECTIFS

- ▶ Développer votre visibilité sur internet au sein des communautés
- ▶ Construire votre image et maîtriser votre réputation
- ▶ Promouvoir l'e-réputation de votre enseigne
- ▶ Promouvoir les services de votre enseigne dans le but de générer du trafic vers votre magasin
- ▶ Prospecter de nouveaux clients et fidéliser la clientèle

Prévisionnel financier

Les investissements prévus sur la période :

| Investissements | 2018 | 2019 |
|--|---------------|------|
| Immobilisations incorporelles | 15 000 | |
| <i>DROIT D'ENTREE</i> | 15 000 | |
| Immobilisations corporelles | 53 000 | |
| <i>TRAVAUX</i> | 19 500 | |
| <i>AGENCEMENT ET MOBILIER</i> | 14 200 | |
| <i>ENSEIGNE / VITRINE</i> | 4 300 | |
| <i>APPAREIL ESTHETIQUE</i> | 13 000 | |
| <i>INFORMATIQUE</i> | 2 000 | |
| Immobilisations financières | 3 000 | |
| <i>DEPOT DE GARANTIE LOYER</i> | 3 000 | |
| Total des investissements à réaliser | 71 000 | |
| Investissements : packs démarrage | 2018 | |
| Fournitures consommables | 5 900 | |
| <i>Pack démarrage cosmétique</i> | 3 400 | |
| <i>Pack démarrage maquillage</i> | 2 500 | |
| Services extérieurs | 2 400 | |
| <i>Pack communication</i> | 2 400 | |
| Total des packs | 8 300 | |
| Total des investissements | 79 300 | |

Le financement des investissements :

| Financements des investissements | 2018 | 2019 |
|------------------------------------|----------------|------|
| Apports en capital | 30 000 | |
| <i>Capital social</i> | 30 000 | |
| Apports en comptes courants | 20 000 | |
| <i>Compte courant</i> | 20 000 | |
| Emprunts | 50 000 | |
| <i>Emprunt pour investissement</i> | 50 000 | |
| Total des financements | 100 000 | |

Le chiffre d'affaires prévu :

| Chiffre d'affaires | Secteur | 2018 | 2019 | Marge |
|-----------------------------------|----------|----------------|----------------|-------|
| Prestations Le comptoir du Visage | Services | 140 000 | 200 000 | 96% |
| Vente cosmétique et maquillage | Négoce | 12 000 | 18 000 | 40% |
| Chiffre d'affaires | | 152 000 | 218 000 | |

Les rémunérations annuelles du personnel :

| Personnel | 2018 | 2019 | C.S. Sal. | C.S. Pat. |
|-----------------|--------|--------|-----------|-----------|
| Esthéticienne 1 | 18 000 | 18 180 | 21% | 20% |
| Esthéticienne 2 | 13 500 | 18 180 | 21% | 20% |
| Président | 16 500 | 33 000 | 35% | 45% |

Évolution du compte de résultat :

| Compte de résultat | 2018 | 2019 |
|------------------------------------|----------------|----------------|
| Ventes de marchandises | 12 000 | 18 000 |
| Prestations vendues | 140 000 | 200 000 |
| Chiffre d'affaires | 152 000 | 218 000 |
| Total des produits d'exploitation | 152 000 | 218 000 |
| Achats effectués de marchandises | 8 100 | 11 250 |
| Variation de stock de marchandises | -900 | -450 |
| Achats effectués de matières | 6 067 | 8 200 |
| Variation de stock de matières | -467 | -200 |
| Fournitures consommables | 14 300 | 8 095 |
| Services extérieurs | 37 990 | 33 730 |
| Charges externes | 52 290 | 41 825 |
| Impôts et taxes | 1 740 | 2 003 |
| Salaires bruts (Salariés) | 31 500 | 36 360 |
| Charges sociales (Salariés) | 6 300 | 7 272 |
| Salaires bruts (Dirigeant) | 16 500 | 33 000 |
| Charges sociales (Dirigeant) | 7 428 | 14 856 |
| CICE | -1 890 | -2 182 |
| Charges de personnel | 59 838 | 89 306 |
| Dotations aux amortissements | 10 497 | 10 497 |
| Autres charges d'exploitation | 10 680 | 10 680 |
| Total des charges d'exploitation | 147 845 | 173 111 |
| Résultat d'exploitation | 4 155 | 44 889 |
| Charges financières | 1 142 | 901 |
| Résultat financier | -1 142 | -901 |
| Résultat courant | 3 013 | 43 988 |
| Impôt sur les bénéficiaires | 168 | 13 934 |
| Résultat de l'exercice | 2 845 | 30 054 |

Le comptoir du visage

Compte de résultat détaillé

| Désignation | 2018 | 2019 |
|--|---------------|---------------|
| Ventes de marchandises | 12000 | 18000 |
| Vente cosmétique et maquillage | 12000 | 18000 |
| Prestations vendues | 140000 | 200000 |
| Prestations Le comptoir du Visage | 140000 | 200000 |
| Chiffre d'affaires | 152000 | 218000 |
| Total des produits d'exploitation | 152000 | 218000 |
| Achats effectués de marchandises | 8100 | 11250 |
| Vente cosmétique et maquillage | 8100 | 11250 |
| Variation de stock de marchandises | -900 | -450 |
| Vente cosmétique et maquillage | -900 | -450 |
| Achats effectués de matières | 6067 | 8200 |
| Prestations Le comptoir du Visage | 6067 | 8200 |
| Variation de stock de matières | -467 | -200 |
| Prestations Le comptoir du Visage | -467 | -200 |
| Fournitures consommables | 14300 | 8095 |
| Pack démarrage cosmétique | 3400 | |
| Pack démarrage maquillage | 2500 | |
| Electricité | 2500 | 2550 |
| Eau | 500 | 505 |
| Petit équipement | 2400 | 2040 |
| Produits d'entretien | 1400 | 1400 |
| Vêtement de travail | 600 | 600 |
| Fournitures administratives | 1000 | 1000 |
| Services extérieurs | 37990 | 33730 |
| Location immobilière | 18000 | 18000 |
| Location de matériels | 180 | 180 |
| Entretien et réparations | 1500 | 1530 |
| Primes d'assurances | 1900 | 1919 |
| Formation commerciale trimestrielle | 1600 | 1600 |
| Honoraires comptables / juridiques | 5000 | 3000 |
| Publicité, publications | 5000 | 5000 |
| Pack démarrage communication | 2400 | |
| Déplacements | 750 | 788 |
| Missions, réceptions | 300 | 345 |
| Frais postaux | 150 | 153 |
| Frais télécommunications | 960 | 960 |
| Services bancaires | 250 | 255 |
| Charges externes (Total) | 52290 | 41825 |

| | | |
|---|---------------|---------------|
| Impôts et taxes | 1740 | 2003 |
| C.E.T. | 700 | 700 |
| Impôts locaux | 450 | 450 |
| Taxe d'apprentissage | 326 | 472 |
| Formation professionnelle | 264 | 381 |
| Salaires bruts (Salariés) | 31500 | 36360 |
| Esthéticienne 1 | 18000 | 18180 |
| Esthéticienne 2 | 13500 | 18180 |
| Charges sociales (Salariés) | 6300 | 7272 |
| Esthéticienne 1 | 3600 | 3636 |
| Esthéticienne 2 | 2700 | 3636 |
| Salaires bruts (Dirigeant) | 16500 | 33000 |
| Président | 16500 | 33000 |
| Charges sociales (Dirigeant) | 7428 | 14856 |
| Président | 7428 | 14856 |
| CICE | -1890 | -2182 |
| Charges de personnel (Total) | 59838 | 89306 |
| Dotations aux amortissements | 10497 | 10497 |
| DROIT D'ENTREE | 3000 | 3000 |
| TRAVAUX | 1950 | 1950 |
| AGENCEMENT ET MOBILIER | 1420 | 1420 |
| ENSEIGNE / VITRINE | 860 | 860 |
| APPAREIL ESTHETIQUE | 2600 | 2600 |
| INFORMATIQUE | 667 | 667 |
| Autres charges | 10680 | 10680 |
| Redevance Le Comptoir du Visage | 10680 | 10680 |
| Total des charges d'exploitation | 147845 | 173111 |
| Résultat d'exploitation | 4155 | 44889 |
| Charges financières | 1142 | 901 |
| Intérêts sur emprunts | 1142 | 901 |
| Résultat financier | -1142 | -901 |
| Résultat courant | 3013 | 43988 |
| Impôt sur les bénéfices | 168 | 13934 |
| Résultat de l'exercice | 2845 | 30054 |

Rejoignez le réseau

**Parce que le secteur de la beauté est un
marché porteur et en perpétuelle
évolution, rejoignez un concept avant
gardiste**

Développement commercial
webmarketing@lecomptoirduvisage.com
04 86 77 42 86

www.lecomptoirduvisage.com

